

Teema	Kysymys	Vastaus
<b>Edustajaperehdytys</b>		
	Millaisten perehdytyksen saan työhöni?	Perehdyt sähköisten kanavien kautta kattavan Edustajaoppaan avulla. Lisäksi järjestämme ennen myyntikauden alkua kick off -tilaisuuden, jossa kauteen valmistautuminen jatkuu.
	Milloin edustajaperehdytys alkaa?	Edustajaperehdytys alkaa arviolta kesäkuun alussa ja jatkuu heinäkuun lopulle.
	Millaista tukea saan perehdytyksen aikana?	Työsi tukena toimivat kotimyyntin koordinaattorit. Sinulla on oma coach-edustaja ja ennen myyntikauden starttia sinulla on puhelinkeskustelu oman coachisi kanssa.
<b>Kick off</b>		
	Milloin ja missä Kick off-tilaisuus järjestetään? Milloin tapaan edustajakollegani?	Pääset tapaamaan edustajakollegasi ja coachisi syksyn 2020 Kick off -tapahtumassa, jonka järjestämme Helsingissä ennen syyskauden myyntistarttia. Uutena edustajana olet velvollinen osallistumaan tapahtumaan.
<b>Edustajatarvikkeisto</b>		
Esittelymallisto	Mitä kustannuksia minulle tulee mallistoista?	Ostat kaudelle edustajasopimuksen mukaisesti kaksi NOSH Women -esittelymallistoa. Näiden lisäksi voit halutessasi hankkia rekillesi lisänäytteitä etuostohintaan.  Esittelymallistojen yhteiskustannus kauden aikana on noin 1000-1500 € (sis. alv.). Huomioithan, että mahdolliset lisänäytekustannukset eivät sisälly edellä mainittuun kustannusarvioon.
Edustajatarvikkeisto	Mitä muita kustannuksia minulle tulee?	Hankit itse myyntityöhön tarvittavan tarvikkeiston: vaaterekin, vaateripustimet ja kuljetusvälineet esittelymallistolle. Nämä voit hankkia joko yhteistyökumppaniltamme tai itse valitsemastasi paikasta. Vaaterekin ja ripustimien hankintahinta on noin 100-200 € (sis. alv.). Malliston kuljetusvälineiden kustannukset vaihtelevat.
Esittelymallisto	Missä vaiheessa esittelymallistot tulevat hankittaviksi?	Ensimmäisen esittelymalliston tilausaika on heinäkuussa 2020 ja toisen esittelymalliston tilausaika on tämän hetkisen arvion mukaan syys-lokakuussa 2020.
Edustajatarvikkeisto	Tarvitsenko työssäni tietokonetta/älylaitetta?	Tarvitset työssäsi (myös kutsuilla) tablettia tai kannettavaa tietokonetta.
<b>Yksityisrittäjäys</b>		
Avaimet käteen -yrittäjäys	Mitä tarkoittaa avaimet käteen -yrittäjäys?	Tarjoamme sinulle valmiin myynti- ja tuotekonseptin, jolla palvelut asiakkaitasi. NOSH edustajana yritystoiminnan aloittaminen on helppoa ja riskitöntä.
Yrittäjäys	Toiminko edustajana itsenäisenä yrittäjänä?	Toimit edustajana itsenäisenä yrittäjänä. Tämä tarkoittaa, että tarvitset y-tunnuksen. Lisäksi olet velvollinen ilmoittamaan yrityksesi ennakkoperintärekisteriin ja arvonlisäverovelvolliseksi.
<b>Edustajatyö</b>		
Edustajatyö	Mitä kaikkea edustajan työ pitää sisällään kutsujen lisäksi?	Edustajan työ on monipuolinen paketti, jossa voit rakentaa omaan elämäntilanteeseesi sopivaa yrittäjyyttä. Myyntityön lisäksi työ sisältää mm. asiakaspalvelua eri kanavissa, uusasiakashankintaa, kutsumarkkinointia ja asiakkuuksien hallintaa.
Edustajatyö	Millaista myynnillistä tukea saan työhöni?	Koordinaattorit tukevat edustajia heidän päivittäisessä työssään. Sinulla on oma coach, jonka kanssa sinulla on myyntikauden aikana myyntisparrauspuhelu kerran kuussa. Lisäksi edustajillamme on tiivis NOSH edustajien yhteisö, jossa edustajat, coachit ja koordinaattorit jakavat tehokkaita ja konkreettisia myyntivinkkejä edustajan työhön.
Edustajatyö	Missä voin myydä tuotteita?	Tärkein myyntipaikkasi on NOSH vaatekutsut. Asiakkaan kotona järjestettävien kutsujen lisäksi voit esitellä tuotteita esim. perhekerhoissa, työpaikoilla, messuilla sekä muissa tapahtumissa. Voit järjestää myös avoimet ovet omassa kodissasi. Lisäksi sinun on mahdollista tehdä etämyyntiä eri some-kanavissa.
Edustajatyö	Onko edustajana mahdollisuus toimia päätoimisesti?	Voit muokata edustajuudestasi omaan elämäntilanteeseesi sopivaa. Meillä on paljon edustajia, jotka toimivat menestyksekkäästi päätoimisena NOSH edustajana.
Edustajatyö	Onko edustajille määritelty oma myyntialue?	Edustajillamme ei ole omia myyntialueita. Edustajan toiminta-alueena on koko Suomi, pois lukien Ahvenanmaa.
NOSH-huippumyyjän ja NOSH-supermyyjän palkitsemisjärjestelmä	Palkitaanko edustajaa menestyksekkäistä myynneistä?	Sinulla on mahdollisuus edetä NOSH-huippumyyjäksi tai NOSH-supermyyjäksi. Palkitsemisjärjestelmän kautta haluamme kiittää tuloksekkaasta työstä ja kannustaa kaikkia edustajiamme asettamaan rohkeasti omia tavoitteita ja kurottamaan niitä kohti.
<b>Edustajasopimus kevät 2020:</b>		
Velvoitteet	Onko edustajilla myynti- ja kutsumäärävelvoitteita?	Voit tehdä edustajan työtä omaan elämäntilanteeseen sopivalla tavalla, sillä edustajille ei ole määritelty vähimmäismyyntivelvoitteita. Velvoitamme edustajaa pitämään vaatekutsuja kauden aikana, mutta emme tauon aikana.  Aseta aina omat, menestystäsi parhaiten tukevat tavoitteet: mieti, minkä verran haluat työstäsi ansaita ja huomioi myös kulut. Uudella edustajalla on hyvä olla kauden alkaessa vähintään kahdeksat vahvistetut vaatekutsut ja useampia uusasiakashankintaan tähtääviä myynti- ja markkinointitilaisuuksia kuukaudessa.